



Gestalten Sie die digitale Zukunft einer der bekanntesten Premium-Teemarken der Welt.

Seit über 200 Jahren steht Ronnefeldt für höchste Teequalität, Leidenschaft und exzellenten Service. Unsere Premiumprodukte begeistern anspruchsvolle Kunden in über 80 Ländern. Damit unsere Marke auch digital Maßstäbe setzt, entwickeln wir unsere E-Commerce- und Digitalstrategie konsequent weiter.

Zur Verstärkung unseres Teams in Frankfurt am Main suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Manager Digital Sales & E-Commerce (m/w/d).

Ihr Aufgabengebiet

- Verantwortung für die Weiterentwicklung unserer Webshops und digitalen Vertriebskanäle
- Planung und Umsetzung verkaufsfördernder Kampagnen sowie kontinuierliche Optimierung der Customer Journey
- Steuerung externer Digitalagenturen in den Bereichen Website, Performance Marketing, SEO/SEA und UX
- Konzeption und Weiterentwicklung unseres Newsletter- und CRM-Marketings
- Verantwortung für Content-, Produktdaten- und Shop-Management
- Analyse relevanter KPIs sowie Ableitung und Umsetzung umsatzsteigernder Maßnahmen
- Fachliche Koordination des E-Commerce-Teams sowie bereichsübergreifende Zusammenarbeit mit Marketing, Vertrieb, IT und Logistik (ohne disziplinarische Führungsverantwortung)
- Mitwirkung an der Weiterentwicklung unserer digitalen Vertriebsstrategie sowie beim Einsatz moderner KI-Anwendungen

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium oder eine kaufmännische Ausbildung mit Schwerpunkt E-Commerce, Marketing oder Digital Business
- Mehrjährige Berufserfahrung im E-Commerce oder Digital Commerce

- Erfahrung in der Steuerung von Webshops und digitalen Marketingmaßnahmen
- Kenntnisse in SEO, SEA, Web-Analytics und Conversion-Optimierung
- Erfahrung in der Zusammenarbeit mit externen Agenturen und Dienstleistern
- Sicherer Umgang mit Shop-, CMS- und ERP-Systemen (idealerweise Microsoft Dynamics 365 Business Central)
- Analytisches Denkvermögen sowie ein gutes Gespür für digitale Trends
- Organisationstalent, Eigeninitiative und ausgeprägte Hands-on-Mentalität
- Freude daran, Verantwortung zu übernehmen und Teams fachlich zu koordinieren
- Interesse an Digitalisierung, KI-Anwendungen und modernen E-Commerce-Technologien
- Sehr gute Deutsch- sowie gute Englischkenntnisse

Ihre Vorteile

- Ein traditionsreiches, international erfolgreiches Familienunternehmen mit einer starken Premium-Marke
- Eine Schlüsselposition mit Gestaltungsspielraum und direktem Einfluss auf unseren digitalen Vertrieb
- Mitarbeit an spannenden Digitalisierungs- und Transformationsprojekten
- Moderne Arbeitsmittel sowie flexible Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten; 30 Tage Urlaub
- Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Attraktive Mitarbeiterrabatte, Corporate Benefits und exklusive Partnerangebote
- JobRad mit Arbeitgeberzuschuss
- Kurze Entscheidungswege und ein motiviertes Team

 **Über WhatsApp bewerben**

Jetzt bewerben

Kontakt

Für Rückfragen steht Ihnen unser Personalleiter,
Herr Holger Gennat, unter 069 / 79 300 5 – 44
gerne zur Verfügung.

J.T. Ronnefeldt KG
Rotfeder-Ring 7
60327 Frankfurt/Main